

EN RÉSUMÉ

VERS QUELS MÉTIERS ?

- Vendeur/conseil en magasin
- Commercial sédentaire / terrain
- Animateur commercial
- Responsable de rayon
- Commercial sédentaire / terrain

PRÉ-REQUIS, CONDITIONS D'ACCÈS

- Être issu d'une 3ème ou d'un CAP ou d'une seconde
- Avoir 15 ans à la signature du contrat
- Admission après étude du dossier scolaire et entretien de motivation, réponse sous 20 jours ouvrables

EXAMEN

- Diplôme d'État délivré par le ministère de l'Éducation Nationale de niveau 4 à partir de Contrôle continu en cours de formation (CCF) et d'épreuves ponctuelles en fin de formation
- Possibilité de modularisation par blocs de compétences
- RNCP : N°759 - Certif info : N°20182

POURSUITES D'ÉTUDES

- BTS MCO ou NDRC
- Mention complémentaire
- Formation CQP ou interne aux entreprises

QUELQUES CHIFFRES (1) (3)

- 92 % de réussite à l'examen en juin 2019 (49 reçus sur 53 présentés)
- 95 % de persévérance (2) en formation sur l'année scolaire
- 6 mois après la formation :
46 % en poursuite d'étude
88,5 % de taux d'emploi (4), 87 % exercent un métier en lien avec leur formation

TARIFS (1)

- Formation gratuite - Frais liés à la vie résidentielle (hébergement, mobilité, restauration et de fonctionnement ..) nous consulter.

ACCESSIBILITÉ HANDICAP



Bâtiments aux normes d'accessibilités aux personnes à mobilité réduite.
Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap la faisabilité selon le handicap

(1) Détails et mise à jour le site Internet de la MFR

(2) Pourcentage des jeunes et/ou des adultes ayant réalisé la totalité de l'année scolaire

(3) Les chiffres concernent la dernière année scolaire

(4) Le taux d'emploi est calculé sur la somme des actifs (ceux qui sont en emploi + ceux qui cherchent un emploi). Ne sont pas comptés ceux en formation.



BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

sur
2 ou 3
ans

ORGANISATION PÉDAGOGIQUE



DURÉE

- Rentrée en septembre
- 17 à 20 semaines en centre de formation
- 33 à 35 semaines en entreprise



RYTHME D'ALTERNANCE

- 1 à 2 semaines à la MFR
- 1 à 5 semaines en entreprise



STATUTS

- Scolaire Ministère Agriculture
- Apprentissage jusqu'à 30 ans
(Prise en charge par les OPCO d'une partie des frais d'hébergement et de restauration)
- Contrat de professionnalisation
- Autres (ex : formation pour adultes...)

LA FORMATION EN ENTREPRISE

TYPE D'ENTREPRISE D'ACCUEIL

- Entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés : hypermarchés, supermarchés.
- Grandes surfaces spécialisées : bricolage, sport, jouets...
- Magasins traditionnels : prêt à porter, bijouterie, décoration...

ACTIVITÉS RÉALISABLES PAR LE JEUNE EN ENTREPRISE

- Toutes les tâches liées au métier du commerce et de la vente, de l'animation et de la gestion d'un point de vente ou d'un rayon.

SITES DE FORMATION

MFR IFACOM LA FERRIÈRE
02 51 98 42 29
ifacom@mfr.asso.fr
www.ifacom.fr

MFR LA LOUISIÈRE LES HERBIERS
02 51 91 29 29
mfr.cfa.louisiere@mfr.asso.fr
www.cfalalouisiere.fr

LA FORMATION EN MFR

Etablissement privé, associatif, en contrat avec l'Etat

OBJECTIFS ET CONTENUS DE LA FORMATION

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES :

- Approche globale de l'entreprise
- Conseil, vente et fidélisation du client
- Techniques de vente liées aux spécificités du type de commerce
- Connaissance de produits
- Approvisionnement du point de vente ou du rayon
- Animation commerciale du point de vente

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Techniques de vente
- Animation commerciale
- Gestion commerciale
- Informatique
- Économie-droit
- Prévention santé environnement

MOBILITÉ INTERNATIONALE :

- Stage individuel dans un pays européen (ERASMUS) – MFR La Louisièrre

ENSEIGNEMENT GENERAL :

- Français
- Anglais (LV1)
- Espagnol (LV2)
- Histoire-géographie – éducation
- Mathématiques
- Arts appliqués
- Éducation physique et sportive
- Économie générale
- Économie d'entreprise

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES (1)