

## EN RÉSUMÉ

### VERS QUELS MÉTIERS ?

- Conseiller vente
- Vendeur
- Chef de rayon
- Adjoint au manager de rayon
- Employé libre-service

### PRÉ-REQUIS, CONDITIONS D'ACCÈS

- Être issu d'une 3<sup>ème</sup> (générale, technologique, d'orientation...) ou d'un CAP, CAPA...
- Admission après étude du dossier scolaire et entretien de motivation, réponse sous 20 jours ouvrables.
- Détails des modalités d'accès

### EXAMEN

Diplôme d'Etat (délivré par le Ministère de l'Agriculture) de niveau 4 obtenu à partir :

- d'un contrôle continu en cours de formation de 5 épreuves finales
- Possibilité de modularisation par blocs de compétences
- RNCP : N° 13939 - Certif info : N° 70310

### UN TREMPLIN POUR...

- La vie active
- BTS NDRC
- BTS NGO
- BTS Tourisme

### QUELQUES CHIFFRES (1) (3)

- 81 % de réussite à l'examen session juin 2019 (soit 13 jeunes sur 16)
- 94% : taux de persévérance en formation par an<sup>(2)</sup>
- À 6 mois après sortie de formation : 89 % de taux d'emploi dont 75 % travaille dans le secteur professionnel lié à la formation
- 33 % en poursuite d'étude

### TARIFS (1)

- Formation gratuite - Frais liés à la vie résidentielle (hébergement, restauration..) nous consulter.

### ACCESSIBILITÉ HANDICAP



Bâtiments aux normes d'accessibilités aux personnes à mobilité réduite. Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap la faisabilité selon le handicap

(1) Détails et mise à jour sur le site Internet de la MFR

(2) Pourcentage des jeunes et/ou des adultes ayant réalisé la totalité de l'année scolaire

(3) Les chiffres concernent la dernière année scolaire



#### SITE DE FORMATION

MFR LES SABLES D'OLONNE

02 51 23 67 80

mfr.pays-des-olonne@mfr.asso.fr

www.mfr-sables-olonne.com

# BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION

## ORGANISATION PÉDAGOGIQUE

sur 3 ans



#### DURÉE

- Rentrée en septembre
- Entrée permanente possible tout au long de l'année, nous consulter

De septembre à juin

- 51 semaines en centre de formation
- 57 semaines en entreprise



#### RYTHME D'ALTERNANCE

- 1 à 2 semaines à la MFR
- 1 à 2 semaines en entreprise



#### STATUTS

- Scolaire Ministère Agriculture
- Apprentissage jusqu'à 30 ans (Prise en charge par les OPCO d'une partie des frais d'hébergement et de restauration)
- Contrat de professionnalisation
- Autres (ex : formation pour adultes...)

## LA FORMATION EN ENTREPRISE

#### TYPE D'ENTREPRISE D'ACCUEIL

- Épicerie, supérette, grande surface alimentaire (GSA), magasin biologique, magasin de coopérative, grande surface spécialisée (GSS), commerçant des marchés couverts, boutique, commerces spécialisés (boulangerie, crèmerie, poissonnerie, charcuterie...)

#### ACTIVITÉS RÉALISABLES PAR LE JEUNE EN ENTREPRISE

- Accueillir et informer le client lors de la vente
- Réaliser une animation, une dégustation
- Réaliser une enquête de satisfaction
- Préparer une commande
- Maintenir l'état sanitaire des aliments
- Rendre le rayon attractif
- Réceptionner l'approvisionnement

## LA FORMATION EN MFR

Etablissement privé, associatif, en contrat avec l'Etat

#### OBJECTIFS ET CONTENUS DE LA FORMATION

#### COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES :

- Préparer, effectuer et contrôler la vente des produits du rayon ou de l'espace de vente
- Conseiller le client sur les produits
- Gérer le rayon ou l'espace vente
- Participer à la gestion du travail d'une équipe d'employés
- S'intégrer dans une organisation

#### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- L'entreprise commerciale et son environnement, techniques de vente et de marchandisage, mercatique, gestion commerciale, caractéristiques des produits alimentaires.

#### MOBILITE INTERNATIONALE :

- Séjour à l'étranger en classe de Terminale

#### ENSEIGNEMENT GENERAL :

- Français, monde contemporain, mathématiques, éducation socio-culturelle, sport, anglais, espagnol, sciences physiques, informatique

#### MODALITES PEDAGOGIQUES (1)